Heckl Consulting Hamburg

Erfolgreiche Vertriebssteuerung mit Top-Kennzahlen

1 Tag Intensivtraining

Um was es geht

Kennzahlen und Kennzahlensysteme aufzubauen erfordert eingehendes Wissen über den eigenen Betrieb.

Kennzahlen zu lesen und zu interpretieren erfordert zudem Menschenkenntnis - und bei Vertriebskennzahlen - zudem Vertriebserfahrung.

Sollen Kennzahlen zudem die Basis für die Vertriebssteuerung sein, so werden diese nicht nur zur Informationsgrundlage sondern zum Führungsinstrument.

Zielgruppen

Dieser Lehrgang richtet sich an Geschäftsführer, Verkaufsleiter, Vertriebsleiter, Aussendienstleiter, Gebietsverkaufsleiter sowie Verkaufs-Führungskräfte.

Ihr persönlicher Nutzen

In diesem Seminar erlernen Sie Ihre Führungsqualität durch den Einsatz von Kennzahlen deutlich zu verbessern. Sie erlernen, wie Sie mit dem Einsatz der "richtigen" Kennzahlen Ihren Vertrieb effizienter steuern können.

Erfolgreiche Vertriebssteuerung mit Top-Kennzahlen (1 Tag)

Hier lernen Sie

- Kennzahlensysteme nutzen
- Benchmarks im Vertrieb kennen und setzen
- Beurteilung und Steuerung des Vertriebs mit Kennzahlen

Inhalt

- Kennzahlen-Systeme
- Quellen für Vergleichsdaten im Benchmarking
- Datenmaterial für Kennzahlen-Systeme (u.a. interne Verrechnungs-Preise, Bestandsgrößen, Außendienstdaten)
- Auswertung von Kennzahlen (Ergebnisanalysen pro Periode, qualitative und quantitative Analysen, Verkaufstatistik)
- Ermittlung von Spitzenkennzahlen
- Planung und Steuerung nach Kennzahlen
- Kennzahlen des Außendienst-Controlling (Verkäuferführung mit Kennzahlen, Bereichs- und Gebietskennzahlen, Kunden-Rentabilitätsanalysen, Produktanalysen)
- Kennzahlen zur Entscheidungsfindung

Methoden

Interaktiver Vortrag, Diskussion, Übungen und Erfahrungsaustausch

Dieses Seminar können Sie als Inhouse Training buchen. Fordern Sie Ihr unverbindliches Angebot an. Buchungsnummer 2010-01-24-01

Heckl Consulting Hamburg

Werderstrasse 58
20149 Hamburg / Harvestehude
Telefon +49 40 4104643
Fax +49 40 448597
info@heckl-consulting.de
www.heckl-consulting.de